



Menschlich gut beraten: Die Ausbildung Bankkaufleute Privatkunden

Du bist aufgeschlossen und hast Spaß am Verkaufen? Und du entwickelst gern passende Lösungen für unsere Kunden? Dann schau mal, was dir diese Ausbildung bietet.

**Die Inhalte:**

Praktische Ausbildung in der Kundenberatung mit allen zugehörigen Bereichen (wie zum Beispiel Anlage- und Kreditgeschäft), theoretische Ausbildung im hausinternen Trainingsprogramm in Kooperation mit der Frankfurt School of Finance & Management (FS) sowie in der Berufsschule
Dauer: 2 bzw. 2,5 Jahre

**Beantwortung von Fragen
zum Bewerbungsprozess:**

Unsere kostenfreie Bewerberhotline
0800 1010159
oder per E-Mail an
info-recruiting@commerzbank.com

www.commerzbank.de/karriere

Der Job:

Aufgaben in der Kundenbetreuung und Weiterentwicklungsmöglichkeiten zum Beispiel für Tätigkeiten als Kreditanalyst/-in oder Wertpapierspezialist/-in.

Standorte: bundesweit

Auswahlverfahren:

Ganzjährige Online-Bewerbung mit anschließendem Online Test, Telefoninterview und Auswahltag. Wenn du uns überzeugt hast, erhältst du in der Regel sofort am gleichen Tag einen Vorvertrag, dem in den folgenden Wochen der endgültige Vertrag folgt.



Finde heraus, welche
Ausbildung zu dir passt:
www.probiere-dich-aus.de



Dein Einstieg:

Für diese Ausbildung stehen dir bundesweit zahlreiche Ausbildungsplätze zur Verfügung. Ob sie zwei oder zweieinhalb Jahre dauert, hängt von deinem Schulabschluss ab. Der Schwerpunkt der praktischen Ausbildung liegt in der Kundenberatung. Hier lernst du u.a. das Anlage- und Kreditgeschäft kennen und entwickelst schon bald ein Gespür dafür, was unsere Kunden wünschen. Das theoretische Wissen erwirbst du zum einen in der Berufsschule, die du in mehrwöchigen Blöcken oder im Teilzeitmodell besuchst. Zum anderen nimmst du an unserem hausinternen Trainingsprogramm teil, das in Kooperation mit der Frankfurt School of Finance & Management (FS) durchgeführt wird. Die verschiedenen Qualifizierungsmaßnahmen unterstützen dich in deiner fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung. Übrigens: Für die gesamte Ausbildungszeit stellen wir dir ein Tablet inklusive mobiler Internet-Flatrate zur freien Nutzung zur Verfügung.



Das musst du mitbringen:

Du bist gut in der Schule und hast bald deine mittlere Reife oder dein Abitur in der Tasche. Aber gute Schulnoten sind nicht alles. Du solltest vor allem Spaß am Umgang mit Menschen haben, aufgeschlossen, offen für Neues und kreativ sein. Teamarbeit inspiriert dich, hier blühst du auf. Kurzum: Du bist ein Mensch, der ebenso flexibel wie zielstrebig service- und vertriebsorientierte Lösungen für unsere Kunden findet. Du bist aufgeschlossen und hast Spaß am Verkaufen? Und du entwickelst gern passende Lösungen für unsere Kunden? Dann schau mal, was dir diese Ausbildung bietet.



Und so geht's weiter:

Nach der Ausbildung stehen dir verschiedene Bereiche unseres Unternehmens offen. Als Kundenberater/-in berätst und betreust du unsere Kunden rund um Zahlungsverkehr, Geldanlage und Finanzierungen. Außerdem kannst du später auch zum Beispiel als Kreditanalyst/-in oder Wertpapierspezialist/-in tätig werden.